



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	Alessandra Mauri
Indirizzo	Via del Coperto 1, Gittana Fraz. Perledo (LC)
Telefono	OMISSIS
E-mail	OMISSIS
Nazionalità	Italiana
Luogo e Data di nascita	Lecco, 18/11/73 - coniugata

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Ottobre 2021 ad Agosto 2024

Consigliere Capogruppo Comunale, Comune di Perledo

Delegata alla Cultura e Turismo. Organizzazione eventi culturali e turistici. Ripristino e Gestione Biblioteca Comunale.

• Agosto 2017 -2020

Olivicoltori Lago di Como Sca

Cooperativa di Olivicoltori di Perledo e del lago è un gruppo di olivicoltori che si sono uniti sulle sponde del lago di Como per condividere le competenze e la passione nella produzione di un Olio Extra Vergine di Oliva DOP di eccezionale qualità.

Membro del Consiglio di Amministrazione. Coordinatrice delle attività del negozio e dei dipendenti, responsabile vendite e marketing. A titolo volontario.

Febbraio 2012 - 2014

Azienda OMISSIS WINERY, Offida (AP),

Azienda di buon nome nella produzione e vendita di vini Piceni di alta qualità. Produzione annua attuale circa 20.000 bottiglie.

• Tipo di impiego

Consulenza amministrativa, gestionale, vendite e marketing

• Fine 2009 – ad oggi

"OMISSIS" Case Vacanze sul Lago di Como. Proprietaria e Manager

Terminato il mio rapporto professionale con la OMISSIS, la mia attenzione si è totalmente rivolta verso il mio personale progetto di apertura di strutture turistiche di mia proprietà adibite a Case Vacanze sul Lago di Como.

Produttrice di Olio Extra Vergine di Oliva DOP Laghi Lombardi un prodotto di altissima qualità e prestigiosità della zona.

L'obiettivo principale è portare in attività le nostre strutture abitative famigliari rustiche site in Gittana, piccolo borgo del 1400 a.C. sopra Varenna, dando il mio contributo a sostegno della valorizzazione e promozione turistica di qualità nella nostra porzione territoriale del Lago di Como, della storia, dell'arte, dell'agricoltura, della cucina e molto altro.

• Maggio 2007 - Agosto 2009

OMMISSIS Europe Sa, Multinazionale con sede a Ras Al Khaimah, Emirati Arabi Uniti e sede centrale Europea in Lussemburgo.

Dal 1991 azienda produttrice di ceramiche e sanitari di elevato livello e dal 2006 l'attività è stata incrementata con la produzione di porcellane da tavola, settore di cui mi occupavo.

• Tipo di impiego

Quadro. Sales & Marketing Manager Italia.

Contratto a tempo indeterminato. Contratto Nazionale Commercio.

• Principali mansioni e responsabilità

Dopo anni di lavoro nel settore vitivinicolo ho avuto l'occasione di cambiare parzialmente il settore gestendo lo sviluppo promozionale e la vendita di un prodotto per natura opposto al vino. Responsabile unica del mercato italiano per lo sviluppo delle vendite e promozione nazionale dell'azienda e dei prodotti, non esistente data la recente nascita aziendale, ho intrapreso questa nuova sfida professionale con entusiasmo, motivazione e ambizione.

Le principali responsabilità coperte e sviluppate erano:

- Gestione start – up del brand in Italia.
- Promozione e gestione vendite presso gruppi alberghieri e GC.
- Mantenimento della "visibilità" e immagine aziendale attraverso la gestione dei rapporti con la stampa e PR in generale. Partecipazione ad eventi culturali e popolari sul territorio.
- Organizzazione e partecipazione alle principali Fiere di settore: Host, Sia Guest, e varie fiere regionali.
- Logistica e supervisione di ordini e spedizioni, sia di ordini diretti che per i punti di rivendita.
- Controllo gestione delle vendite di circa 70 punti rivendita esclusivi presenti sul territorio facenti parte di un consorzio di operatori in forniture alberghiere.
- Supporto alle vendite e promozione ai punti di rivendita.
- Creazione materiale pubblicitario promozionale.
- Supervisione e controllo delle attività dell'importatore e distributore esclusivo, nei confronti dell'azienda.
- Controllo andamento del mercato, ricerca e verifica informazioni e dati dei possibili clienti.

* Referenze personali disponibili

• Giugno 2006 - Marzo 2007

Azienda OMISSIS, Gaiole in Chianti (SI).

• Tipo di impiego

Azienda che produce e commercializza vini attraverso un network di enoteche.
Produzione annua di circa 70.000 bottiglie.

• Principali mansioni e responsabilità

Dipendente, responsabile delle attività commerciali dell'enoteca di Gaiole, con supporto settimanale all'enoteca di Radda.

Impiego provvisorio in attesa di un lavoro dove possa meglio sfruttare le mie competenze ed esperienze.

Principale mansione è la gestione dell'enoteca nella vendita diretta ai clienti, a volte organizzando delle lezioni sul vino della zona e sulla degustazione dello stesso. In parallelo mi è stato richiesto di esplorare la possibilità di allargare la vendita attraverso i miei contatti commerciali con importatori ed agenti.

• Luglio 2005 – Maggio 2006

Azienda Vitivinicola OMISSIS Srl, Gaiole in Chianti (SI).

Azienda di buon nome nella produzione e vendita di vini Chianti Classico di qualità.
Produzione annua di circa 40.000 bottiglie.

• Tipo di impiego

Quadro Dirigente – Contratto Nazionale Agricoltura

• Principali mansioni e responsabilità

Contratto a tempo determinato.

- Principale mansione era il consolidamento della rete di vendita composta da Agenti e Importatori stranieri. Mi sono occupata anche della strutturazione della vendita diretta addestrando il personale preposto su come massimizzare le vendite ai privati cercando la loro soddisfazione attraverso la suggestione dell'ambiente.
- Responsabile amministrativa. Contabilità generale e tenuta registri di vino.
- Responsabile agriturismo.

Impiego provvisorio in attesa di un lavoro dove possa meglio sfruttare le mie competenze ed esperienze.

• 1997 – Giugno 2005

Azienda Vitivinicola OMISSIS, Gaiole in Chianti (SI).

Una delle piccole aziende “riferimento” nella produzione del Chianti Classico di massimo pregio. La preziosa produzione di ca. 45000 bottiglie annue viene venduta prevalentemente nella fascia alta della clientela italiana, europea e statunitense. L’azienda è classificata nel Gambero Rosso e Wine Spectator che sono le guide del vino di riferimento

- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Quadro Dirigente – Contratto Nazionale Agricoltura

Sono entrata in questa piccola azienda come addetta alla parte amministrativa e commerciale “interna”. Dopo due anni sono diventata la responsabile delle attività commerciali con la supervisione della parte amministrativa. La posizione prevedeva visite a clienti e prospect sia in Italia che all'estero. Le principali responsabilità coperte e sviluppate erano:

- Sviluppo della rete di vendita composta da Agenti e importatori stranieri. In questa parte di attività sono riuscita ad allargare il mercato russo e ucraino, allacciando rapporti con nuovi importatori, ampliando la rete commerciale. Nel mercato italiano ho massimizzato le vendite lavorando solo attraverso canali introdotti nella fascia alta di clientela che poteva apprezzare il prodotto.
- Organizzazione e partecipazione alle principali Fiere di settore: Vinitaly, Mi wine, Pro Weine.
- Mantenimento della “visibilità” e immagine aziendale attraverso la gestione dei rapporti con la stampa e PR in generale Partecipazione ad eventi culturali e popolari della zona del Chianti, che è sempre popolata di turisti, per la maggiore, “pro-attivi” verso il business del vino.
- Logistica e supervisione di ordini e spedizioni, incluso il magazzino/cantina.
- Selezione, istruzione e coordinamento del personale commerciale.
- Responsabile amministrativa. Contabilità generale e tenuta registri di vino.
- Responsabile alla sicurezza del personale. Espletamento dell’incarico di “Addetto antincendio e sicurezza del personale” in aziende a rischio medio, ai sensi dell’art. 12 del D.lgs. 626/94 D.M. 10-03-1998.
- Responsabile espletamento e controllo, ai sensi del D. L. n. 155 del 26-05-1995 normativa HACCP
- * Referenze personali disponibili

• 1997

Studio Finanziario OMISSIS, Figline V.no (FI)

Studio specializzato nella vendita di finanziamenti ad aziende.

Mansioni di segreteria e traduzione

La mia posizione consisteva nell’ assistenza diretta al Dottore, con compiti di segreteria per la direzione commerciale.

Traduzione dall’italiano all’inglese e viceversa di contratti e documenti finanziari.

• 1994 – 1996

- Principali mansioni e responsabilità

Fam. OMISSIS, Cambridge, Boston (MA) e in seguito San Francisco (CA), USA

Responsabile per tutta la gestione familiare, della casa e della neonata. Esperienza fatta principalmente per rendere quasi a livello “madre lingua” lo studio della lingua inglese e per conseguire corsi di studio di livello a Cambridge.

* Referenze personali disponibili

1996 - Ritorno a Boston (MA) Lavori vari e corsi vari

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• 1994 - 1996

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

International Institute for Foreigners Harvard Cambridge, MA - USA. 1°- 2° - 3° Level EN Diploma

Harvard Cambridge, MA – USA. Academic Courses in Social Studies - Migration in Theory and Practice

• 1993 – 1994

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Università degli Studi di Torino Facoltà di Psicologia – Corso di Laurea interrotta

• 1990 -1993

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Istituto Tecnico Commerciale A. Manzoni – Erba (CO)
Diploma Tecnico di Ragioneria e Perito Commerciale

• 1987-1990

- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Istituto Program, Como

- Diploma di Programmatore, visual basic, Dos, Pascal
- Attestato di qualificazione professionale per operatore in informatica

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

PRIMA LINGUA

ITALIANO - ECCELLENTE

ALTRE LINGUE

INGLESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

FRANCESE

- Eccellente
 - Eccellente
 - Eccellente
- Buono
 - Discreto
 - Buono

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI E ORGANIZZATIVE

Nel corso di tutte le mie esperienze professionali ho fatto parte di gruppi di lavoro, avendo la possibilità di sviluppare la predisposizione ad occupare posti di responsabilità, dimostrare la capacità di operare per raggiungere gli obiettivi nel modo organizzato, con atteggiamento volto alla risoluzione di problemi. Ho ottime capacità relazionali e comunicative, facilità nella gestione delle risorse umane, precisione e disponibilità nello svolgere le attività in un ambiente dinamico e stimolante. Sono una persona molto aperta, socievole e disponibile.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Eccellente l'utilizzo del computer. Sia su i programmi del pacchetto Windows Office, programmi per contabilità, Internet e altri software applicativi e sia sulla gestione di installazioni.

Utilizzo programmi specifici del settore enologico.

PATENTE O PATENTI

In possesso di patente B.

HOBBIEST

Restauro e mantenimento beni culturali di valore storico, restauro e valorizzazione antichi rustici di proprietà in borghi storici, riqualificazione dell'ambiente.
Forti le mie interazioni interculturali con stranieri da anni sia nel Chianti Classico dove ho vissuto a lungo che in centro lago di Como dove ora vivo. Altri interessi: Enologia, viticoltura, olivicoltura. Giardinaggio, equitazione, sci, pattinaggio e lunghe passeggiate con il mio cane.

ALTRI CORSI

* 2000- 2001 Diploma di Sommelier C/o Istituto di Cultura del Vino, Milano

* 2018 Soccorso Bellanese – corso trasporto sanitario 48 hr (corso emergenza urgenza 78 hr non conseguito)

VOLONTARIATO

* 1988-1993 Volontariato c/o Il Melograno di Erba. Supporto ai ragazzi disabili nello svolgimento di lavori a loro affidati.

* 2019 ad oggi, Volontariato c/o il Soccorso Bellanese trasporto scolastico di ragazzi/e disabili e trasporti sanitari